Inhaltsübersicht

1.	Unternehmensanalyse mit Hilfe von Kennzahlen	
2.	Die Jahresabschlüsse der Elektromotoren AG für die Geschäftsjahre	
	2011–2013 als Grundlage der Kennzahlenermittlung	7
3.	Die gesetzliche Verpflichtung gem §§ 243 und 267 UGB zur	
	Darstellung von Kennzahlen im Lagebericht	23
4.	Kennzahlen in der Lageberichterstattung österreichischer	
	ATX-Unternehmen und Benchmarking	45
5.	Die Bereinigung des Jahresabschlusses als Grundlage für die	
	Jahresabschlussanalyse	53
5.1	Die Aufbereitung des Jahresabschlusses	54
5.2	Aufstellung der bereinigten Bilanz	69
5.3	Konsequenzen der Bilanzbereinigung	74
5.4	Aufstellung der bereinigten Gewinn- und Verlustrechnung	75
5.5	Die Aufbereitung und Bereinigung der Jahresabschlüsse 2011–2013	
	der Elektromotoren AG zum Zweck der Jahresabschlussanalyse	87
6.	Die Kennzahlen auf Basis der bereinigten Jahresabschlüsse	
	der Elektromotoren AG und ihre Gliederung	104
6.1	Kennzahlen der erfolgswirtschaftlichen Analyse	104
6.2	Wertschöpfung	134
6.3	EVA (Economic Value Added)	136
6.4	Free Cashflow als Grundlage für die Unternehmensbewertung	
	(bei Anwendung des Entity-Verfahrens)	139
6.5	Kennzahlen der finanzwirtschaftlichen Analyse	142
6.6	Liquiditätsanalyse	164
6.7	Geldflussrechnung – Kapitalflussrechnung	172
6.8	Ertragskennzahlen und Geldflussrechnung	204
7.	Bonitätsorientierte Unternehmensanalyse	205
8.	Unternehmenssteuerung mit Hilfe von Kennzahlen	231

Inhaltsverzeichnis

Vorwort		V
Inhaltsübe	ersicht	VII
Internetan	gaben zur Unternehmensanalyse	XIX
Abkürzun	gsverzeichnis	XXI
	inweise	XXV
1.	Unternehmensanalyse mit Hilfe von Kennzahlen	1
1.1	Vorbemerkungen	1
1.1	Von der Jahresabschlussanalyse zur Unternehmenssteuerung mit Kennzahlen	1
1.3	Besonderheiten der Konzernabschlussanalyse	4
1.4	Jahresabschlussanalyse bei unterschiedlichen Rechnungslegungsbestimmungen	5
2.	Die Jahresabschlüsse der Elektromotoren AG für die Geschäfts-	
	jahre 2011–2013 als Grundlage der Kennzahlenermittlung	7
2.1	Bilanzen der Jahre 2011–2013.	8
2.2	Gewinn- und Verlustrechnungen für die Geschäftsjahre	
	2011–2013	10
2.3	Gewinn- und Verlustrechnungen 2011–2013, Umsatzkostenverfahren – Überleitung vom Gesamtkostenverfahren auf das	
	Umsatzkostenverfahren 2011–2013	11
2.4	Anhang zum Jahresabschluss 2013	14
2.5	Eigenkapitalentwicklung 2011–2013	19
2.6	Anlagenspiegel 2012 und 2013	19 21
2.7	Geldflussrechnungen 2012 und 2013	21
3.	Die gesetzliche Verpflichtung gem §§ 243 und 267 UGB zur	23
3.1	Darstellung von Kennzahlen im Lagebericht Die finanziellen und nichtfinanziellen Leistungsindikatoren	23
3.1	gemäß den §§ 243 und 267 UGB in den Stellungnahmen des	
	AFRAC und der Fachsenate	25
3.11	AFRAC	25
3.12	Fachsenat für Unternehmensrecht und Revision	25
3.13	Fachsenat für Betriebswirtschaft und Organisation.	26
3.2	Die finanziellen Leistungsindikatoren und ihre Ableitung	26
3.21	Empfehlungen im KFS/BW 3 zur Heranziehung angemessener finanzieller Leistungsindikatoren	28
3.22	Die Darstellung der vom Fachsenat für Betriebswirtschaft	
	empfohlenen Leistungsindikatoren im Lagebericht	28

3.221	Kennzahlen der Ertragslage (erfolgswirtschaftliche Kennzahlen).
3.221.1	Umsatzerlöse (Sales)
3.221.2	Ergebnis vor Zinsen und Steuern (Earnings before Interest and Taxes – EBIT)
3.221.3	Umsatzrentabilität (Return on Sales – ROS) – EBIT Marge
3.221.4	Kapitalrentabilität
3.221.41	Gesamtkapitalrentabilität (Return on Investment – ROI)
3.221.42	Eigenkapitalrentabilität (Return on Equity – ROE)
3.222	Kennzahlen zur Vermögens- und Finanzlage
	(Finanzwirtschaftliche Kennzahlen)
3.222.1	Eigenkapitalquote (Equity Ratio) und Fremdkapitalquote
3.222.2	Nettoumlaufvermögen (Working Capital) und Net Asset
3.222.3	Verzinsliches Fremdkapital und Nettoverschuldung (Net Debt)
3.222.4	Nettoverschuldungsgrad (Gearing)
3.222.5	Cashflow-Kennzahlen
3.3	Die nichtfinanziellen Leistungsindikatoren
3.31	Entwicklung des begrifflichen Umfanges der nichtfinanziellen
	Leistungsindikatoren
3.32	Die Angaben im Zusammenhang mit den nichtfinanziellen
	Leistungsindikatoren
3.321	Angaben in Zusammenhang mit Umweltaspekten
3.322	Informationen über "Arbeitnehmerbelange"
3.323	Sonstige nichtfinanzielle Leistungsindikatoren
3.4	Die integrierte Berichterstattung
3.41	International Integrated Reporting Council (IIRC)
3.42	Global Reporting Initiative (GRI)
4.	Kennzahlen in der Lageberichterstattung österreichischer
4.1	ATX-Unternehmen und Benchmarking
4.1	Üblicherweise veröffentlichte Börsenkennzahlen
4.2	Erläuterungen zu den wichtigsten Börsenkennzahlen
4.21	Kursgewinnverhältnis (KGV) = Price Earning Ratio (PER)
4.22	Dividendenrendite
4.23	Ausschüttungsquote
4.24	Eigenkapital und Aktienkurs
4.3.	Benchmarking
5.	Die Bereinigung des Jahresabschlusses als Grundlage für die Jahresabschlussanalyse
5.1	Aufbereitung des Jahresabschlusses
5.11	Die Eignung der Jahresabschlusszahlen für die Jahresabschluss-
	analyse
	<u>uniurj</u> 50

5.12	Bestehende Informationsdefizite im Jahresabschluss zur Durchführung der Jahresabschlussanalyse
5.13	Die Bereinigung der Bilanzdaten
5.131	Aktive und passive Steuerabgrenzungsposten (aktive und passive
	latente Steuern) 59
5.132	Stille Reserven 61
5.133	Stille Lasten 61
5.134	Emissionsrechte 62
5.135	Ingangsetzungs- und Erweiterungsaufwendungen
5.136	Disagio
5.137	Derivativer Firmenwert 62
5.138	Aktivierungsverbote 64
5.14	Umgliederungen 64
5.141	Gewinnausschüttung 64
5.142	Unversteuerte Rücklagen 64
5.15	Saldierungen 64
5.151	Liquide Mittel mit täglich fälligen Bankverbindlichkeiten
5.152	Erhaltene Anzahlungen auf Bestellungen 65
5.153	Aktiva zur Deckung bestimmter Fremdkapitalposten
5.154	Eigene Anteile
5.16	Die Behandlung des Finanzierungsleasings 65
5.2.	Aufstellung der bereinigten Bilanz
5.21	Ermittlung des bereinigten Vermögens
5.22	Ermittlung des bereinigten Kapitals
5.221	Fremdkapital 70
5.221.1	Fristigkeiten des Fremdkapitals 70
5.221.2	Verzinsliches Fremdkapital 72
5.222	Ermittlung des bereinigten Eigenkapitals
5.3	Konsequenzen der Bilanzbereinigung
5.4	Aufstellung der bereinigten Gewinn- und Verlustrechnung
5.41	Korrekturen im Einklang mit Bereinigungen der Vermögens-
0	bilanz
5.42	Zusammenhang zwischen dem Gesamtkostenverfahren und dem
	Umsatzkostenverfahren
5.421	Beispiel für die Erstellung der Gewinn- und Verlustrechnung
	alternativ nach den Bestimmungen des § 231 Abs 2 und 3
5.421.1	Gesamtkostenverfahren gem § 231 Abs 2
5.421.2	Umsatzkostenverfahren gem § 231 Abs 3
5.422	Möglichkeit für den externen Bilanzanalytiker, von einem
	Verfahren in das andere überzuleiten
5.422.1	Beispiel einer Überleitung vom Umsatzkostenverfahren in das
-	Gesamtkostenverfahren durch den externen Bilanzanalytiker 82

5.43	Bereinigung des Finanzerfolges	84
5.44	Außerordentliche Erträge und Aufwendungen	87
5.5	Aufbereitung und Bereinigung der Jahresabschlüsse 2011–2013	
	der Elektromotoren AG zum Zweck der Jahresabschlussanalyse	87
5.51	Fundstellen für die Aufbereitung des Jahresabschlusses zur	
	Analyse und für die Erstellung der Kennzahlen	88
5.52	Aufbereitung der Jahresabschlüsse 2011–2013	89
5.521	Bereinigte Vermögensbilanz 2011	89
5.522	Bereinigte Vermögensbilanzen 2012 und 2013	90
5.53	Bereinigte Erfolgsbilanzen 2012 und 2013, Gesamtkostenverfahren	93
5.54	Bereinigte Erfolgsbilanzen 2013 und 2012, Umsatzkostenverfahren	95
5.541	Überleitung vom Gesamtkostenverfahren in das Umsatzkostenverfahren	95
5.542	Bereinigte Erfolgsbilanzen der Jahre 2013 und 2012, Umsatzkostenverfahren	96
5 5 5		90
5.55	Anlagenspiegel 2013 und 2012 auf Basis des bereinigten Jahresabschlusses	98
5.56	Eigenkapitalspiegel für die Geschäftsjahre 2012 und 2013	100
5.57	Geldflussrechnung	100
5.571	Gegenüberstellung der Geldflussrechnung 2013 auf Basis des	
	UGB-Abschlusses 2013 und des bereinigten Jahresabschlusses	100
5.572	Geldflussrechnung auf Basis der bereinigten Jahresabschlüsse 2012 und 2013	102
6.	Die Kennzahlen auf Basis der bereinigten Jahresabschlüsse	101
	der Elektromotoren AG und ihre Gliederung	104
6.1	Kennzahlen der erfolgswirtschaftlichen Analyse	104
6.11	Die betriebswirtschaftlich erweiterte Erfolgsspaltung, abgeleitet	
	aus dem Gesamtkostenverfahren gemäß § 231 Abs 2 UGB	104
6.12	Die betriebswirtschaftlich erweiterte Erfolgsspaltung, abgeleitet	40.
	aus dem Umsatzkostenverfahren gemäß § 231 Abs 3UGB	105
6.13	Struktur der Erfolgsbilanz	106
6.131.1	Ertragsstruktur	107
6.131.2	Aufwandsstruktur	110
6.14	Aufwands- und Ertragskennzahlen	111
6.141	EBITDA (Earnings before interest, taxes, depreciation and amortization) und EBITDA-Marge	112
6.142	EBITA (Earnings before interest, taxes and amortization)	114
6.143	EBIT (Earnings before interest and taxes) = Ergebnis vor Zinsen	
	und Steuern = Betriebsergebnis	114

6.144	Ergebnis vor Zinsen und nach Steuern NOPAT, NOPLAT,
C 145	EBILAT
6.145	
(15	Ergebnis der gewöhnlichen Geschäftstätigkeit
6.15	Kennzahlen im Zusammenhang mit der Leistungsverwertung 118
6.151	Bruttoergebnis vom Umsatz
6.152	Handelsspanne, Bruttogewinnspanne
6.153	Deckungsbeitrag
6.16	Rentabilitätskennzahlen 120
6.161	Umsatzrentabilität
6.162	Gesamtkapitalrentabilität (Vermögensrentabilität) und
	Eigenkapitalrentabilität
6.162.1	Gesamtkapitalrentabilität, ROI (Return on Investment),
	ROA (Return on Asset)
6.162.2	ROE – Eigenkapitalrentabilität
6.17	Leverageeffekt
6.18	Net Asset (NA), Invested Capital (IC) und Capital Employed (CE)
	als Basis für die Kapitalrentabilität
6.181	RONA (Return on Net Assets) = ROIC (Return on Invested Capital)
	im Vergleich zum ROI
6.182	Return on Capital Employed (ROCE)
6.183	ROCA (Return on Controllable Asset)
6.184	CFROI (Cash Flow Return on Investment)
6.19	Zusammenhang zwischen Invested Capital, Working Capital
0.17	und Net Asset
6.2	Wertschöpfung 134
6.21	Wertschöpfungsentstehungsrechnung 134
6.22	Wertschöpfungsverteilungsrechnung
6.23	Wertschöpfungsverteilungsrechnung der Elektromotoren AG 135
6.3	EVA (Economic Value Added)
6.4	Free Cashflow als Grundlage für die Unternehmensbewertung
0.4	(bei Anwendung des Entity-Verfahrens)
6.5	
6.5	Kennzahlen der finanzwirtschaftlichen Analyse
6.51	Investitions analyse 142
6.511	Vermögensstruktur
6.512	Kennzahlen aus dem Sachanlagenbereich
6.512.1	Nettosachanlageinvestitionen 146
6.512.2	Investitionsdeckung 146
6.512.3	Abschreibungsquote 148
6.512.4	Sachanlagenabnutzungsgrad 149
6.52	Vermögensumschlagszahlen
6.521	Umschlagshäufigkeit des Vermögens

6.522	Umschlagshäufigkeit der Vorräte	152
6.523	Umschlagshäufigkeit der Debitoren	155
6.524	Umschlagshäufigkeit der Kreditoren	157
6.525	Kapitalbindungsdauer (cash conversion cycle = ccc)	158
6.53	Finanzierungsanalyse	159
6.531	Kapitalstruktur	159
6.532	Nettoverschuldungsgrad (Gearing)	160
6.533	Optimaler Verschuldungsgrad	160
6.533.1	Grenzen des Verschuldungsgrades	162
6.534	Selbstfinanzierungsgrad	162
6.54	Kreditstruktur	164
6.6	Liquiditätsanalyse	164
6.61	Bestandsgrößen als Grundlage der Liquiditätsanalyse (statische	
	Liquiditätsanalyse)	164
6.611	Horizontale Finanzierungsregeln	165
6.611.1	Anlagendeckungsgrad	166
6.611.2	Working Capital	168
6.611.3	Effektivverschuldung	169
6.62	Stromgrößen als Grundlage der Liquiditätsanalyse (Dynamische	
	Liquiditätsanalyse)	170
6.621	Cashflow	170
6.622	Praktikermethode zur Ermittlung des Cashflows	171
6.7	Geldflussrechnung – Kapitalflussrechnung	172
6.71	Zweck der Geldflussrechnung	172
6.72	Die Entwicklung der Geldflussrechnung	173
6.73	Der Finanzmittelfonds	175
6.731	Die historische Entwicklung des Finanzmittelfonds	175
6.732	Der Finanzmittelfonds heute	176
6.74	Die Gliederung der Geldflussrechnung	177
6.741	Gliederung nach Mittelherkunft und Mittelverwendung	177
6.742	Gliederung nach Aktivitätsbereichen	181
6.742.1	Nettogeldfluss (Cashflow) aus laufender Geschäftstätigkeit	182
6.742.2	Nettogeldfluss (Cashflow) aus der Investitionstätigkeit	187
6.742.3	Nettogeldfluss aus der Finanzierungstätigkeit	189
6.742.4	Fondsveränderungsrechnung (Veränderung des Finanzmittel-	
	bestandes)	190
6.75	Schema für die Durchführung der Geldflussrechnung bei indirekter	
	Ableitung der Geldflüsse aus laufender Geschäftstätigkeit	
	(in Anlehnung an das Fachgutachten KFS/BW 2 Anlage 2)	191
6.76	Geldflussrechnung der Elektromotoren AG in Anlehnung an das	
	Fachgutachten über die Geldflussrechnung als Ergänzung des	
	Jahresabschlusses unter Anwendung der indirekten Methode bei	
	der Ermittlung des Nettogeldflusses aus der Geschäftstätigkeit	192

6.77	Geldflussrechnung 2013 und 2012 auf Basis der bereinigten Jahresabschlüsse	195
6.78	Alternative Gliederung der Geldflussrechnung bei integrierter Ermittlung des Nettogeldflusses nach Bertl/Mandl (BMC-Methode)	200
6.79	Besonderheiten der Konzerngeldflussrechnung	202
6.8	Ertragskennzahlen und Geldflussrechnung	204
7.	Bonitätsorientierte Unternehmensanalyse	205
7.1	Indikatoren nahender finanzieller Schwierigkeiten	205
7.2	Leitfaden zur Krisenfrüherkennung	206
7.21	Krisensignale	207
7.211	Indikatoren für die potenzielle Krise (1. Stufe)	207
7.212	Indikatoren für die latente Krise (2. Stufe)	211
7.213	Indikatoren einer akuten Krise (3. Stufe)	212
7.3	Empirische Untersuchung Beavers hinsichtlich der Voraussage der Zahlungsunfähigkeit	213
7.4	Vermutung des Reorganisationsbedarfes nach dem Unternehmens- reorganisationsgesetz (URG)	215
7.41	Eigenmittelquote nach § 23 URG.	216
7.42	Fiktive Schuldentilgungsdauer gem § 24 URG	217
7.5	Feststellung negativer Unternehmensentwicklung mit Hilfe	217
7.5	linearer multivariater Diskriminanzanalysen	219
7.51	Allgemeines	219
7.52	Empirische Untersuchung Altmans	220
7.53	Im Raiffeisensektor entwickeltes Diskriminanzanalysemodell	223
7.6	Rating	224
7.61	Quicktest zur Bonitätseinstufung eines Unternehmens	225
7.62	Ergänzung des Quicktests durch die Berücksichtigung qualitativer Faktoren	226
7.7	Das Saarbrücker Modell	229
8.	Unternehmenssteuerung mit Hilfe von Kennzahlen	231
8.1	Die grundlegenden Unternehmensziele	231
8.2	Die Unternehmensplanung als Grundlage der Unternehmens-	231
0.2	steuerung	231
8.21	Die Bedeutung der Planung für die Unternehmenssteuerung	234
8.3	Budgetierung	235
8.31	Koordinationserfordernisse der Budgetierung	236
8.311	Zeitliche Koordination	238
8.312	Vertikale und horizontale Koordination	238
8.32	Koordination von Planungs- und Istrechnung	240
		4 40
8.33	Die Anforderungen an die Kostenrechnung als Instrument der	241
	Unternehmensbudgetierung	241

8.331	Kostenstellen- und Kostenträgerrechnung
8.332	Die Kosten in ihrer Abhängigkeit vom Beschäftigungsgrad
8.4	Das Leistungsbudget als die erfolgswirtschaftliche Komponente
	der Budgetierung
8.41	Die quantitative Darstellung des Leistungsbudgets nach dem
	Umsatzkostenverfahren
8.42	Wesentliche Bestandteile des Leistungsbudgets
8.421	Die Deckungsbeitragsrechnung
8.421.1	Break-even-Analyse
8.421.2	Prioritätensteuerung
8.421.3	Isodeckungsbeitragskurven
8.421.4	Behandlung der sonstigen betrieblichen Erträge in der Deckungs-
	beitragsrechnung
8.422	Grenzplankosten BAB
8.5	Die Finanzplanung
8.51	Ziele des Finanzplanes
8.6	Die Bilanzplanung
8.7	Kennzahlen als Planungs- und Kontrollinstrumente
8.71	Das Du Pont-Kennzahlensystem als integrierter Teil der
	Budgetierung
8.711	Die aus dem Du Pont-System abgeleitete Kennzahlenpyramide
8.711.1	Der ROI (Return on Investment) als Spitzenkennzahl (Spitze der Kennzahlenpyramide)
8.711.2	Eigenkapitalrentabilität (ROE) und der Leverageeffekt
8.711.3	Umsatzrentabilität und Umschlagshäufigkeit (die zweite Ebene
0.711.5	der Kennzahlenpyramide)
8.711.31	Umsatzrentabilität
8.711.32	Umschlagshäufigkeit des Vermögens
8.711.321	Die Umschlagshäufigkeit des Warenlagers
8.711.322	Die Umschlagshäufigkeit der Debitoren
8.711.323	Die Umschlagshäufigkeit der Kreditoren
8.711.4	Deckungsbeitrag (die dritte Ebene der Kennzahlenpyramide)
8.711.5	Die operative Unternehmensplanung (die vierte Ebene der
	Kennzahlenermittlung)
8.8	Das Budget der Elektromotoren AG für 2014
8.81	Leistungsbudget
8.811	Deckungsbeitragsrechnung zum Budget 2014 der
	Elektromotoren AG
8.812	Grenzplan BAB 2014
8.813	Planung der sonstigen Erträge
8.814	Anlagenspiegel und Abschreibungen
	S 1 S

8.815	Planung der Fremdkapitalzinsen
8.616	Planung der latenten Steuern
8.82	Planbilanz
8.83	Finanzplan
8.9	Kennzahlenpyramide
8.91	Erläuterungen zur Kennzahlenpyramide
8.92	Kennzahlensystem mit dem RONA als Spitzenkennzahl
8.921	Anwendung auf die Elektromotoren AG
Stichwor	rtverzeichnis